

Prodej a akvizice

Od kandidáta očekáváme

- Min. středoškolské vzdělání ukončeno maturitou
- Prokazatelnou praxi v bankovníctví - min. 1 rok (ideálně na obdobné pozici)
- Znalost bankovních produktů
- Orientace na zákazníka, výrazné vyjednávací, argumentační, obchodní a prodejní schopnosti
- Analytické myšlení
- Znalost anglického nebo německého jazyka výhodou
- Profesionální vystupování
- Časová flexibilita, mobilita
- Řidičské oprávnění skupiny B
- Znalost práce na PC (MS Office)
- Spolehlivost, preciznost ve vykonávaných činnostech a odpovědnost

Náplň práce:

- Získávání nových firemních klientů prostřednictvím externí akvizice
- Správa vlastního portfolia klientů
- Uzavírání dealingových obchodů s klienty
- Nabídka prodeje produktů společnosti
- Poradenství klientům
- Poskytování základních informací o standardním rozsahu produktů a služeb poskytovaných společností
- Sjednávání schůzek s cílem uzavření rámcových smluv s klienty

Nabízíme

- Atraktivní a dynamické zaměstnání na hlavní pracovní poměr
- Tvůrčí práci v perspektivní společnosti
- Odpovídající finanční ohodnocení
- Příjemné pracovní prostředí
- Možnost seberealizace a profesního růstu
- Stravenky a další firemní výhody

Další informace

- Nástup je možný ihned
- Lokalita: Hradec Králové

Kontakt

- AKCENTA LOGISTIC, a.s.
- Gočárova třída 312/52, Hradec Králové
- www.akcenta.eu
- Tel.: +420 731 646 510
- dr. František Štofila
- E-mail: human.resources@akcenta.eu